



Traineeprogramm - Vertrieb / Sales (01.10.2020 / Schwelm, Deutschland)

Bist du auf der Suche nach deinem Job mit Perspektive, in den du jeden Tag deine einzigartigen Fähigkeiten, Talente und Ideen einbringen kannst? Läufst du dann zur Höchstform auf, wenn du gemeinsam mit Kollegen, die genauso begeistert bei der Sache sind wie du, Veränderungen bewirken kannst? Dann komm zu uns, zu Avery Dennison!

Unser **2-jähriges Traineeprogramm** bietet dir die Möglichkeit, deine Karriere bei einem globalen Marktführer zu starten, der Innovation in seiner DNA hat und fest entschlossen ist, eine nachhaltigere Welt zu schaffen. Als Teil dieses Programms wirst du in einem dynamischen und multikulturellen Umfeld an **herausfordernden und vielseitigen Themen innerhalb des Vertriebsbereiches** arbeiten und so deine im Studium erlernten Fähigkeiten in der Praxis umsetzen können. Auf dieser spannenden Reise begleiten wir dich mit Rat und Tat! Unser **Mentoring Programm** kombiniert mit einer Mischung aus **On-The-Job Learning sowie Trainings** wird dir dabei helfen, den Sprung vom Studium ins Arbeitsleben zu absolvieren, deine Fähigkeiten weiterzuentwickeln und den für dich passenden Karrierepfad zu erkunden.

Was wir dir bieten!

Als Teil des Traineeprogramms im Vertrieb wirst du zwischen unterschiedlichen Vertriebsbereichen wie Vertriebsinnendienst, Vertriebsaußendienst sowie Technischer Vertrieb rotieren und in diesen Bereichen verantwortungsvolle Projekte und zukunftsweisende Themen übernehmen. Auf diese Weise wirst du nicht nur alles über unsere Produkte, Industrie und Kunden lernen, sondern auch die kommerziellen Fähigkeiten und Techniken entwickeln und zeigen können, dass du das Zeug für eine Sales Karriere hast.

Die folgenden Aktivitäten können Teil deiner Tätigkeit sein:

- Unterstützung unserer Teams im Vertriebsinnen- und Vertriebsaußendienst bei allen Themen rund um das Kundenmanagement (Pricing, Verhandlung, Kundenbeziehungsmanagement, strategische Geschäftsplanung)
- Erschließen neuer Absatzmöglichkeiten innerhalb des betreuten Kundenstamms durch die professionelle Beratung der Kunden hinsichtlich optimaler Produkte und Applikationen
- Unterstützung und Leitung von strategischen Vertriebsinitiativen/-projekten wie beispielsweise Nachhaltigkeitsprojekte

Was wir erwarten!

- Abgeschlossenes wirtschafts- oder ingenieurwissenschaftliches Studium (Bachelor/Master)
- Erste relevante praktische Erfahrungen (z.B. Praktika, Projektarbeiten), vorzugsweise in einem internationalen Produktionsunternehmen
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Großes Interesse daran, in die chemischen Grundlagen hinter unseren Produkten, Applikationen und technologischen Entwicklungen einzutauchen

Wir suchen nach agilen und kreativen Köpfen, die gerne in einem dynamischen und teamorientierten Umfeld arbeiten und danach streben, ihre Stärken und Ideen zielführend und lösungsorientiert einzubringen. Sich für unser Traineeprogramm zu bewerben heißt, sich auf eine spannende Reise mit herausfordernden und vielseitigen Erfahrungen zu begeben. Bist du bereit für diese Reise?

Dann bewirb dich jetzt [online!](#)