

## Profil

- Über 20 Jahre Erfahrung im internationalen Vertrieb und Vertriebsmanagement von erklärungsbedürftigen, komplexen technischen Produkten.
- Einschlägige Erfahrung in der Geschäftsführung.
- Erfolge im Auf- und Ausbau von Vertriebs-organisationen und -strukturen.
- Nachweisliche Erfolge in nachhaltiger Geschäftsentwicklung.
- Erfolgreiche Platzierung komplexer Technologie-lösungen am Markt.
- Hohes Maß an technischem Verständnis zur Vermittlung eigener Technologien und Ermittlung der Kundenbedürfnisse.
- Post-Merger-Erfahrung
- Krisenerfahrungen
- Interkulturelle Kompetenz im Umgang mit Kunden, Distributionspartnern und Mitarbeitern in Europa, Nordamerika und Asien.
- Intensive Erfahrung im Coaching sowie in zielorientierter Führung von Mitarbeitern und Distributionspartnern.

## Kompetenzen

- Aufbau / Neuausrichtung von Unternehmen und Vertriebsorganisation
- Strategieentwicklung
- Expansion Asien
- Interkulturelles Management
- Digitalisierung von Vertriebsprozessen
- Prozessanalyse und Prozessoptimierung
- Befähigen und Motivieren der Vertriebsmitarbeiter
- Fachübergreifendes Management
- Anlagen- und Maschinenbau
- Sonderanlagenbau
- Projektgeschäft
- Halbleiterindustrie
- Automobilzulieferer
- Elektronikbranche



## Beruflicher Werdegang

- Seit 08/2018 selbständig – Beratung, Coaching, Interim Management Vertrieb und Geschäftsführung, AquisSales Vertriebsmanagement
- 2019 SLCR Lasertechnik GmbH, Vertriebsleiter
- 2014 – 2018 FRT GmbH, Geschäftsführer und Vertriebsleiter
- 1998 – 2013 AIXTRON SE, Vice President Sales  
zuvor Director Sales, Head of Business Development, Product Manager  
2000 – 2002 Director Sales bei Thomas Swan Scientific Equipment, Ltd., Cambridge, GB (heute AIXTRON Ltd.)

## Ausbildung

- Studium der Physik an der Christian-Albrechts-Universität zu Kiel und der RWTH Aachen
- Promotion in Physik an der Universität Ulm