

# CV Frank Reisgies

Dezember 2020



## FRANK REISGIES

Geschäftsführer | Diplom-Betriebswirt

Online Profile



[https://www.xing.com/profile/Frank\\_Reisgies/cv](https://www.xing.com/profile/Frank_Reisgies/cv)



<https://de.linkedin.com/in/frank-reisgies-a0230757>

## EXECUTIVE SUMMARY

- **Umsetzungs- und führungsstarker Manager** mit 20 Jahren Erfahrung in leitenden Positionen bei globalen Unternehmen im Bereich Dienstleistungen und Markenartikel (B2B und B2C)
- Breite Erfahrung: Unternehmen von 500-120.000 MA | Aktiengesellschaften, **Private Equity**, Familienunternehmen | Linien- und **Matrix-Organisation** | deutsch, englisch, amerikanisch
- Umfangreiche Kompetenzen für die **zielgerichtete Weiterentwicklung von Organisationen** sowie den Aufbau und die Führung von High Performance Teams
- Management Expertise: **General Management** | Projektmanagement | Restrukturierung | Business Development | **Strategieentwicklung und Implementierung** | Standardisierung | Mergers & Acquisitions inkl. PMI | **Digitalisierung & Transformation** | Verhandlungen auf Top-Ebene | Zertifiziertes Mitglied im Aufsichtsrat / Beirat (Board Academy 2020)
- Sales Expertise: **Entwicklung und Implementierung von Vertriebsstrategien, -strukturen und -organisationen** | Pricing | **Optimierung Vertriebs- & Marketingprozesse** | Verbesserung Sales Performance | **Digitalisierung im Vertrieb** | Bonus- und Provisionssysteme | **Lösungsverkauf**
- Erfolge: **Kontinuierliches Erreichen ambitionierter Umsatz- und Ergebnisziele** | Signifikante Steigerung von Vertriebseffizienz und Profitabilität | **Neuausrichtung und Restrukturierung von Geschäftsbereichen** | Standardisierung relevanter End-to-End-Prozesse | **Steuerung von Großprojekten (z. B. ERP)** | Implementierung von Diversity- und Nachhaltigkeitsprogrammen
- Verantwortung: **strategische und operative Führung** der Division CWS Hygiene inkl. P&L-Verantwortung | Umsatz 600 Mio. € | Führung von 3.000 Mitarbeitenden in 15 Ländern
- **Souveräne und strategische Führungspersönlichkeit**, die herausfordernde Projekte mit hoher Zielorientierung, Eigeninitiative, Kundenorientierung und Teamgeist zum Erfolg führt
- ergebnis- & lösungsorientiert | entscheidungsfreudig | strukturierte Arbeitsweise

## BERUFLICHE ERFAHRUNGEN

- 01/2018 - heute **CWS International GmbH, Haniel Gruppe**  
*Geschäftsführer | CWS Hygiene International GmbH*  
*General Manager Division Hygiene Business*  
*Projektleitung Einführung neues ERP-System*
- 12/2014 - 12/2017 **Rentokil Initial**  
*Business Unit Director Waschraumhygiene + Berufsbekleidung*  
*Sales Director Central & Eastern Europe*
- 09/2012 - 11/2014 **Berentzen-Gruppe AG**  
*Business Unit Director*
- 01/2012 - 08/2012 **M+C Schiffer GmbH**  
*Geschäftsführer*
- 04/2006 - 12/2011 **HARIBO GmbH & Co. KG**  
*Vertriebsdirektor*  
*Nationaler Verkaufsleiter*
- 07/2005 - 03/2006 **Procter & Gamble Prestige Products GmbH**  
*Leitung Key Account Management Lifestyle Division*
- 01/1996 - 06/2005 **Muelhens / 4711 (Tochtergesellschaft der Wella AG)**  
*Director Key Account Management*  
*Group Account Manager*  
*Nationaler Key Account Manager*  
*Reise-Außendienst*
- 01/1993 - 12/1995 **Beratung im Bereich Marketing**

## AUSBILDUNG & STUDIUM

- 10/1988 - 10/1992 **Diplom-Betriebswirt** | Fachhochschule | Köln
- 09/1986 - 06/1988 **Werbekaufmann** | Werbe- und PR-Agentur | Köln

## WEITERBILDUNG

- Zertifiziertes Mitglied im Aufsichtsrat / Beirat | Board Academy
- Haniel Programm „Excel!“ für Top-Führungskräfte | IESE Barcelona
- Wella Management-Programm | Ashridge Business School