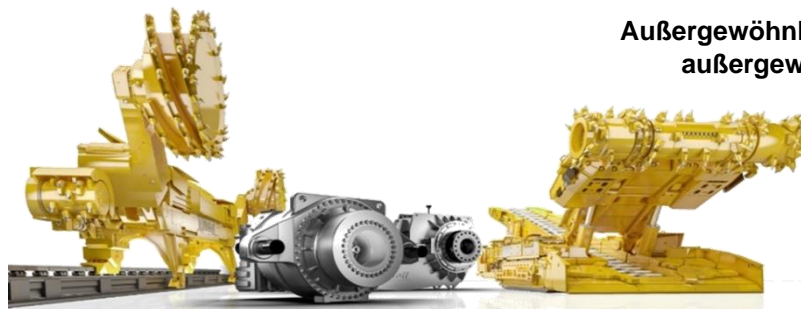


Wir bei Eickhoff erschaffen außergewöhnliche Technologie, die sich unter härtesten Bedingungen bewährt. Ob tief unter der Erde oder hoch in der Luft – als führendes Unternehmen der Energie- und Rohstoffgewinnung leisten unsere 1.500 Mitarbeiter einen wichtigen Beitrag zur Grundversorgung von Millionen Menschen weltweit.



Außergewöhnliche Technologie braucht außergewöhnliche Mitarbeiter.

In unserem Vertriebsteam in der Eickhoff Antriebstechnik GmbH liegt der Fokus in der Vermarktung unserer Industriegetriebe, der Schwerpunkt Ihrer Arbeit liegt bei der Leads Generierung in den Kernbranchen. Zur Unterstützung des Teams suchen wir Sie ab dem 1. April 2022 für 16 Stunden/Woche im Rahmen einer befristeten Werkstudentenstelle.

WERKSTUDENT (M/W/D) VERTRIEB INDUSTRIEGETRIEBE

innerhalb unserer Eickhoff Antriebstechnik GmbH

Sie wollen

...im Team arbeiten

...Ihr theoretisches Wissen in der Praxis umsetzen

...Ihren Horizont erweitern

Das macht uns aus

Wir sorgen für eine gesicherte Energieversorgung

Wir sagen, was wir denken und tun, was wir sagen

Wir bei Eickhoff sind da – über Tage, unter Tage, alle Tage

UNSER ANGEBOT:

- Wir bieten Ihnen eine Position, in der Sie in enger Zusammenarbeit in einem kleinen, sympathischen Team Ihre Kreativität unter Beweis stellen können
- Wir bieten Ihnen eine spannende Aufgabe in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien, kurzen Kommunikationswegen, offenen Türen und engagierten Kollegen
- Bei uns wird Work-Life-Balance groß geschrieben durch flexible Arbeitszeiten, zahlreiche Unternehmens-Benefits (kostenlose Wasserspender, Kantine, etc.) sowie einem attraktiven Vergütungspaket u.v.m.

IHR PROFIL:

- Masterstudium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Sales and Marketing, Sales Engineering oder ein ähnlicher Studiengang, gerne mit dem Schwerpunkt Vertrieb
- Sehr gute Kenntnisse der MS-Office Programme
- Erste Erfahrung im B2B Sales Bereich wünschenswert
- Team- und Kommunikationsfähigkeit sowie eine selbstständige und präzise Arbeitsweise

IHRE AUFGABEN:

- Sie recherchieren in definierten Kernbranchen und Opportunitäten nach Leads
- Sie betreuen und weiterentwickeln unsere Content- und Social Media-Strategie und sind dabei verantwortlich für die Kennzahlenauswertung (insbesondere LinkedIn)
- Sie unterstützen bei der Weiterentwicklung und Erhöhung der Sichtbarkeit der Arbeitgebermarke Eickhoff



Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Kennziffer: 640.007



Kathrin Grabowski

+49 234/ 975 2271

www.eickhoff-bochum.de