

Lebenslauf

Anna Gabriel, M.Sc.

Sales Management Department
Ruhr-Universität Bochum
Universitätsstraße 150
Raum GD 02/125
Tel.: +49 (0)234/32-25534
E-Mail: anna.gabriel-z88@Ruhr-Uni-Bochum.de



Beruflicher Werdegang

seit 04/2022	Wissenschaftliche Mitarbeiterin Sales Management Department Ruhr-Universität Bochum
09/2021 – 03/2022	Masterandin im Bereich Customer Relationship Excellence Management Geberit AG, Jona (CH)
05/2020 – 03/2022	Wissenschaftliche Hilfskraft Sales Management Department Ruhr-Universität Bochum
04/2019 – 09/2019	Werkstudentin im Trend- und Innovationsmarketing innogy SE, Dortmund
03/2017 – 10/2018	Studentische Hilfskraft / Tutorin Hochschule Hamm-Lippstadt

Ausbildung

04/2020 – 03/2022	Master of Science in Sales Management Ruhr-Universität Bochum Titel der Masterarbeit: „ <i>Customer's Channel Perception in a Hybrid Selling Environment – An Empirical Analysis of the Role of Collaboration Quality</i> “
09/2016 – 08/2019	Bachelor of Science in Technisches Management und Marketing Hochschule Hamm-Lippstadt Schwerpunkt: Technologiemarketing

Titel der Bachelorarbeit: „Entwicklung einer Kundensegmentierung mittels einer Clusteranalyse und Ableitung von Handlungsempfehlungen für die Zielgruppenansprache im SmartHome-Bereich der innogy SE mit Fokussierung auf den Markt Deutschland“

07/2015

Abitur

St.-Ursula-Gymnasium, Attendorn

Praktika

03/2021 – 05/2021

Customer Relationship Excellence Management

Geberit AG, Jona (CH)

09/2017 – 02/2018

Trendforschung und Markenstrategie

Fritz Classen, Hamburg

Auszeichnungen

04/2017 – 02/2022

Stipendiatin im Cusanuswerk

Begabtenförderungswerk der katholischen Kirche

12/2016 – 04/2017

Deutschlandstipendium

Stipendium für herausragende und sozial engagierte Studierende

Stand: 04/2022