



Werkstudent (m/w/d) im Partnermanagement / Sales

Als **Werkstudent (m/w/d) im Partnermanagement** unterstützt Du unser Team dabei weltweit Vertriebspartnerschaften erfolgreich aufzubauen und zu betreuen. Damit bewegst Du Dich in einem strategisch wichtigen Bereich unseres Unternehmens und hilfst uns, unseren Brand national wie international weiter auszubauen. Als Teil unseres Teams, erhältst Du spannende Einblicke in eine Schnittstellenfunktion zwischen Partnermanagement, Sales und des Marketing.

Deine Aufgaben

- Unterstützung bei der Einrichtung unseres neues Partnermanagement-System inklusive Anbindung an unsere Microsoft CRM und ERP Lösung (Dynamics und Navision)
- Anlage und Pflege von Partnerkontakten, Verkaufschancen sowie Absatzmöglichkeiten sowie Optimierung des Reporting
- Einrichten von Demosystemen unserer BIC Softwarelösung für potenzielle Partner
- Unterstützung bei der Erstellung von Partner-Dokumentationen (Sales, Marketing, Produkt)
- Übernahme von Research-Tätigkeiten zu potenziellen Partnern und Wettbewerber inkl. Marktanalyse
- Unterstützung bei der Gestaltung unserer diversen Produkt-Webinare für Kunden und Partner
- Bearbeitung allgemeiner Produktanfragen von unseren bestehenden sowie neuen Partnern
- Erstellen von Posts und Betreuung unseres Partnernetzwerks in LinkedIn

Dein Profil

- Erfolgreiches Studium im Bereich BWL, Wirtschaftswissenschaften, Sales, Wirtschaftsinformatik oder Vergleichbares
- Idealerweise erste Kenntnisse im Vertriebsumfeld
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office, insbesondere Excel
- Hohe Affinität und Begeisterung für die IT
- Zuverlässige, strukturierte Arbeitsweise und Organisationstalent
- Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie ein sicheres Auftreten
- Begeisterung für neue Herausforderungen und eine hohe Lernbereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift. Arabisch- oder Spanisch- Kenntnisse sind von Vorteil

Unsere Benefits

- Praktische Ausbildung im Vertriebsumfeld und Mitarbeit bei spannenden Projekten im internationalen Kontext
- Hybrides arbeiten Remote und Vor-Ort
- Möglichkeit der Übernahme nach dem Studium
- Flexible und an Dein Studium angepasste Arbeitszeiten sowie eine offene und faire Unternehmenskultur
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten sowie moderne, leistungsstarke Arbeitsumgebung und Arbeitsausstattung
- Flache Hierarchien, ein hochmotiviertes Arbeitsumfeld sowie eine offene und faire Unternehmenskultur
- Attraktives Bürogebäude mit Fitnessraum und Fußballplatz sowie freien Getränken runden das Angebot ab

Bei GBTEC wirst du Teil eines motivierten und smarten Teams. Als eines der am stärksten wachsenden Unternehmen im Ruhrgebiet und einer der führenden Spezialisten für die Digitale Transformation, bieten wir dir optimale Karrierechancen und Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Wir sind überzeugt davon, dass die Kombination aus freien Entfaltungsmöglichkeiten, Leidenschaft und Teamwork zu innovativen Bestleistungen führt. Wir bei GBTEC unterstützen unsere Kunden im nationalen sowie internationalen Umfeld mit fundiertem Know-how und einzigartigen Produkten in allen Bereichen der digitalen Transformation.

Jetzt bewerben: Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung über unser intuitives Bewerbungsformular auf der Karriereseite unserer Homepage [<https://www.gbtec.com/de/karriere/stellenangebote/#job-935840>] oder an recruiting@gbtec.com. Für Fragen steht Dir Frau Ellen Tenkamp unter 0234 97645-157 gerne zur Verfügung. GBTEC steht für gelebte Vielfalt und schätzt daher alle Bewerbungen, unabhängig der Nationalität, der ethnischen und/oder sozialen Herkunft, des Geschlechts, der Religion oder Weltanschauung, einer Behinderung, des Alters oder der sexuellen Identität.