

Vertriebs Trainee Programm bei der LIMBECK® GROUP

Unternehmen

Die LIMBECK® GROUP wurde 1992 gegründet und ist mit ihren unterschiedlichen Unternehmensbereichen mehrfach prämiierter Marktführer in den Bereichen nachhaltige Management-/Trainingskonzepte und E-Learning Plattformen. Wir agieren professionell, systematisch und schnell – und das mit neuesten Kommunikationssystemen und allen Möglichkeiten der digitalen Welt.

Martin Limbecks Begeisterung, Leidenschaft und Professionalität motiviert und fordert sein 26-köpfiges Team, tagtäglich neue Ideen im Wissensmanagement mit seinen Kunden umzusetzen. Seit 1992 begeistern wir unsere Kunden mit unseren mehrfach ausgezeichneten, nachhaltigen Trainingskonzepten für Mitarbeiter aus Management und Key Account. Fairness, Neugierde und Balance sind die Grundlagen unseres Miteinanders.

Qualifikation

- Bachelor- oder Masterstudium
- Erste Berufs- oder Praktika Erfahrungen
- Persönliche, soziale und methodische Soft Skills
- Leidenschaft für den Vertrieb
- Strukturiert, vorausschauend, ehrgeizig und redegewandt
- Volle Disziplin und den eigenen Förderungsgedanken
- Hohe Lern- und Entwicklungsbereitschaft

Wirkungskreis

- In nur zwei Jahren erlangen Sie alle Kenntnisse und Fähigkeiten, um den nächsten Karriereschritt im Vertrieb zu gehen - so stellen Sie Ihre beruflichen Weichen.
- Sie starten bei den Sales Stars, um unsere Kunden bedarfsgerecht beraten zu können - so lernen Sie unser Kerngeschäft von der Pike auf Kennen.
- Durch Hospitationen, spannende Projekte und unsere individuelle Karriereberatung finden Sie genau die Zielfunktion, die zu Ihnen passt - so funktioniert modernes Talentmanagement.
- Ihr persönlicher Mentor begleitet Sie auf Ihrem Weg und steht Ihnen jederzeit zur Seite - das verstehen wir unter Verantwortung.
- Sie werden unsere Kunden digital oder vor Ort beraten - Ihr Arbeitsplatz ist variabel.

Für weitere Informationen und ein erstes Gespräch kontaktieren Sie Markus Berg unter **+49 (0) 170 9323731** oder tragen Sie direkt einen Termin in seinen Kalender ein: <https://calendly.com/markusberg/30min>