



Mitarbeiter Vertriebsinnendienst / Inside Sales Specialist (m/w/d)

Als **Vertriebsmitarbeiter / Inside Sales Specialist (m/w/d)** verantwortest Du in Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsteam die kompetente Betreuung unserer Kunden und Interessenten. Du stimmst Angebote mit den Fachbereichen ab, um nationale wie auch internationale Kunden aller Branchen bestmöglich bei der Digitalisierung zu unterstützen.

Deine Aufgaben

- Erstellung von Angeboten und Ausschreibungsunterlagen in Zusammenarbeit mit dem Fachbereich.
- Bearbeitung von Ausschreibungsunterlagen und aktive Nachverfolgung dieser.
- Telefonischer Erstkontakt mit Interessenten und Test-Kunden.
- Dokumentation und Verantwortung für die korrekte Nacherfassung von allen wichtigen Kundeninformationen in unserem CRM System Microsoft Dynamics NAV.
- Schnittstellenmanagement und Unterstützung des Außendienstes.
- Vertragsprüfung und Steuerung von Kundendokumenten.
- Abstimmung mit unseren ausländischen Niederlassungen und Unterstützung dieser im Vertriebsprozess.

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Sales, Betriebswirtschaft o.Ä. oder erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mind. 2 Jahre Berufserfahrung als Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d), Inside Sales Representative, Account Manager o.Ä.
- Hohe Affinität und Begeisterung für die IT
- Ausgeprägte Kundenorientierung sowie ein sicheres und überzeugendes Auftreten
- Fundierte Kenntnisse in Microsoft Office 365
- Zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten sowie Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Idealerweise Erfahrungen mit Microsoft Dynamics NAV

Unser Angebot

- Anspruchsvolle Aufgaben im Vertriebsinnendienst
- Unterstützung bei der persönlichen Weiterentwicklung durch z.B. interne oder externe Schulungen
- Ein sicherer Arbeitsplatz mit vielfältigen Entwicklungs- und Aufstiegschancen
- Hybrides Arbeitsmodell & flexible Arbeitszeiten
- Teamarbeit mit hohem Wissenstransfer
- Ein attraktives Gehaltsmodell und Sozialleistungen
- Flache Hierarchien, ein hochmotiviertes Arbeitsumfeld sowie eine offene und faire Unternehmenskultur
- Moderne, leistungsstarke Arbeitsumgebung und Arbeitsausstattung
- Attraktives Bürogebäude mit Fitnessraum und Fußballplatz sowie freie Getränke runden das Angebot ab

Bei GBTEC wirst Du Teil eines motivierten und smarten Teams. Als eines der am stärksten wachsenden Unternehmen im Ruhrgebiet und einer der führenden Spezialisten für die Digitale Transformation, bieten wir Dir optimale Karrierechancen und Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Wir sind überzeugt davon, dass die Kombination aus freien Entfaltungsmöglichkeiten, Leidenschaft und Teamwork zu innovativen Bestleistungen führt. Wir bei GBTEC unterstützen unsere Kunden im nationalen sowie internationalen Umfeld mit fundiertem Know-how und einzigartigen Produkten in allen Bereichen der digitalen Transformation.

Jetzt bewerben: Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung über unser intuitives Bewerbungsformular auf der Karriereseite unserer Homepage <https://www.gbtec.com/de/karriere/stellenangebote/#job-966144> oder an recruiting@gbtec.com. Für Fragen steht Dir Ellen Tenkamp unter 0234 97645-157 gerne zur Verfügung. GBTEC steht für gelebte Vielfalt und schätzt daher alle Bewerbungen, unabhängig der Nationalität, der ethnischen und/oder sozialen Herkunft, des Geschlechts, der Religion oder Weltanschauung, einer Behinderung, des Alters oder der sexuellen Identität.