



Mehr Wert.
Mehr Vertrauen.

STELLEN SIE SICH TÄGLICH NEUEN HERAUSFORDERUNGEN

... und folgen Sie Ihrer
Leidenschaft für Technik.

**FUTURE IN
YOUR HANDS**



Seit 1866 gilt unsere Leidenschaft der Technik und der Sicherheit. Innovationen beeinflussen unser Leben in vielfältiger Weise. Für die Sicherheit von Menschen und der Gesellschaft setzen wir uns jeden Tag aufs Neue ein und schaffen Vertrauen in neue Technologien. Wir sind Teil des Fortschritts. Wir beraten, wir prüfen, wir zertifizieren. Wir handeln aus Überzeugung, gestalten schon heute die Welt von morgen – setzen Zeichen. Wir nehmen die Zukunft in die Hand. Wir sind TÜV SÜD – 25.000 Mitarbeitende an weltweit 1.000 Standorten.

Die TÜV SÜD Product Service GmbH ist weltweit tätig bei der Prüfung, Begutachtung und Zertifizierung von Konsumgütern, Industrie- und Medizinprodukten in Bezug auf Risiken, Qualität und Gebrauchstauglichkeit. Das Unternehmen gehört zu den führenden deutschen Prüfunternehmen in seiner Branche und ist ein wesentlicher Bestandteil des globalen Netzwerks der Product Service Division des TÜV SÜD Konzerns.

Werkstudent*in Datenaggregation & Sales Excellence | Marketing & Vertrieb

Aufgaben

- Entwicklung und Pflege des Sharepoints Kundenbetreuung & Vertrieb Medizintechnik Industrie
- Entwicklung einer Datenbank zur Aggregation von Marktdaten aus einer Vielzahl von unterschiedlichen Listen und Dateiformaten
- Entwicklung von VB Scripts zur Automatisierung des Datenimports und der Datenaggregation
- Mitarbeit an der Entwicklung eines Modells zur Berechnung des Customer Values und der Kundenqualifizierung
- Auf Wunsch auch Begleitung einer Abschlussarbeit im Bereich Sales Management / Sales Excellence oder Customer Relation Management / Digitalisierung im Vertrieb möglich

Qualifikationen

- Student*in oder Absolvent*in der Informatik, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen, Medizintechnik, Biotechnologie
- Fundiertes Wissen über relationale Datenbanken
- Beherrschen einer Scripting Sprache wie VB Script / Basic
- Auch als Remote Job. Zeitlich sehr flexibel. Auch Studium begleitend / familienfreundlich.
- Arbeitsmaterial und erforderliche Fachliteratur wird gestellt
- Interesse an dem Thema der Digitalisierung im Vertrieb und Vertriebsmanagement auf Excellence Niveau
- Interesse, in einem führenden Dienstleistungsunternehmen einen Beitrag für mehr Sicherheit und Vertrauen in die digitalisierte Welt zu leisten
- Teamfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit und lösungsorientiertes Arbeiten
- Hands-on-Mentalität, analytisches Denkvermögen sowie Verantwortungsbewusstsein
- Chance auch nach dem Studium bei einem weltweit bekannten Unternehmen durchzustarten

Bitte bewerben Sie sich online unter www.tuvsud.com/de-de/jobs/134541.

Die Stelle ist als **Homeoffice** und in **Teilzeit** zu besetzen.