



(Junior) Account Executive (m/w/d) Software-Vertrieb

Als **(Junior) Account Executive (m/w/d)** betreust Du, unterstützt durch unser hochmotiviertes Vertriebsteam, den ganzheitlichen Verkaufsprozess unserer mehrfach prämierten und innovativen BIC Plattform. Als stark wachsendes Softwareunternehmen findest Du bei uns jederzeit Weiterentwicklungsmöglichkeiten im nationalen sowie internationalen Umfeld und übernimmst direkt Verantwortung für Kundenbeziehungen und Lizenzverträge von namhaften Unternehmen. Werde Teil des GBTEC-Teams und steige in die dynamische Welt des Business Process Managements & Process Automation ein.

Deine Aufgaben

- Betreuung von Bestandskunden sowie erste Akquisitionen von Neukunden, zunächst mit Fokus auf den DACH-Raum
- Präsentation verschiedener Module unserer BIC Plattform bei Interessenten sowie Kunden online (oder vor Ort)
- Bearbeitung von Ausschreibungs- und Angebotsunterlagen gemeinsam mit unserem Inside-Sales-Team
- Mitverantwortung für die Verhandlung und Abwicklung von Verträgen
- Fungieren als Ideengeber für das In- und Outbound-Marketing

Dein Profil

- Du hast eine Passion für B2B-Vertrieb
- Erfolgreich abgeschlossenes Masterstudium im Bereich Sales Management, Wirtschaftswissenschaften / BWL, oder Vergleichbares
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, z. B. im Rahmen einer Werkstudententätigkeit, idealerweise in einem Software-Unternehmen
- Proaktive Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierung
- (Hohe) IT-Affinität sowie technisches Verständnis
- Strukturiertes Arbeiten und starkes Qualitätsbewusstsein
- Schnelles Einstellen auf neue Situationen & flexibler Umgang mit geänderten Anforderungen
- Reisebereitschaft innerhalb des DACH-Raums
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse (min. B2 Niveau)

Unsere Benefits

- Anspruchsvolle Aufgaben innerhalb eines motivierten Vertriebsteams
- Unterstützung bei der persönlichen Weiterentwicklung durch z. B. interne oder externe Schulungen und Mentoring
- Ein sicherer Arbeitsplatz mit vielfältigen Entwicklungs- und Aufstiegschancen in Bochum
- Teamarbeit mit hohem Wissenstransfer
- Ein attraktives Gehaltsmodell inkl. Leistungsprämie und Sozialleistungen sowie Möglichkeit eines Firmenwagens
- Flexible Arbeitszeiten, flache Hierarchien, ein hochmotiviertes Arbeitsumfeld sowie eine offene und faire Unternehmenskultur
- Moderne, leistungsstarke Arbeitsumgebung und Arbeitsausstattung
- Optimale Einarbeitung und Home-Office Möglichkeit
- Freie Getränke, Kaffee und eigene attraktive Bürogebäude mit Fitnessraum und Fußballplatz

Bei GBTEC wirst du Teil eines motivierten und smarten Teams. Als eines der am stärksten wachsenden Unternehmen im Ruhrgebiet und einer der führenden Spezialisten für die Digitale Transformation, bieten wir dir optimale Karrierechancen und Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Wir sind überzeugt davon, dass die Kombination aus freien Entfaltungsmöglichkeiten, Leidenschaft und Teamwork zu innovativen Bestleistungen führt. Wir bei GBTEC unterstützen unsere Kunden im nationalen sowie internationalen Umfeld mit fundiertem Know-how und einzigartigen Produkten in allen Bereichen der digitalen Transformation.

Jetzt bewerben: Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung über unser intuitives Bewerbungsformular auf der Karriereseite unserer Homepage <https://www.gbtec.com/de/karriere/stellenangebote/#job-1528604> oder alternativ an recruiting@gbtec.com. Für Fragen steht Dir Frau Ellen Tenkamp unter 0234 97645-157 gerne zur Verfügung.

GBTEC steht für gelebte Vielfalt und schätzt daher alle Bewerbungen, unabhängig der Nationalität, der ethnischen und/oder sozialen Herkunft, des Geschlechts, der Religion oder Weltanschauung, einer Behinderung, des Alters oder der sexuellen Identität.