



Key Account Executive (m/w/d) Software-Vertrieb

Als **Key Account Executive (m/w/d)** verantwortest Du den ganzheitlichen Verkaufsprozess unserer mehrfach prämierten und innovativen BIC Plattform. Als stark wachsendes Softwareunternehmen findest Du bei uns jederzeit Weiterentwicklungsmöglichkeiten im nationalen sowie internationalen Umfeld und übernimmst direkt Verantwortung für Kundenbeziehungen und Lizenzverträge von namhaften Unternehmen. Werde Teil des GBTEC-Teams und steige in die spannende Welt des Business Process Managements & Process Automation ein.

Deine Aufgaben

- Betreuung unserer Bestandskunden und die Akquisition von Neukunden (In- und Outbound)
- Präsentation verschiedener Module unserer BIC Plattform bei Interessenten sowie Kunden online (oder vor Ort)
- Einsetzen von beratenden und wertorientierten Verkaufstechniken und Interaktion mit den Fach- und IT-Entscheidungsträgern
- Erstellung von monatlichen Forecasts sowie Analysen des Marktes, der Wettbewerber sowie des Kundenstamms für gezielte Absatzerweiterungen
- Zusammenarbeit mit unseren Experten im Inside-Sales und Consulting, um qualifizierte Leads zu generieren, neue Geschäfte und Märkte zu gewinnen und bestehende Geschäftsbeziehungen erfolgreich auszubauen
- Fungieren als Ideengeber für das In- und Outbound-Marketing inkl. gezielter Kampagnen zur Neukundengewinnung.
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung, den Gründern, dem Sales- und Marketing-Team

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Masterstudium im Bereich Sales Management, Wirtschafts-wissenschaften / BWL, oder Vergleichbares
- Min. 3 Jahre Berufserfahrung als Sales Manager/(Key) Account Manager/Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im B2B Vertrieb
- Erfahrung in der Software- und IT-Branche
- Business Process Management Kenntnisse von Vorteil
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Hohe IT-Affinität sowie technisches Verständnis
- Ein sicheres Auftreten und eine proaktive, dynamische Vertriebspersönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen
- Analytische Fähigkeiten
- Fundierte Kenntnisse in Microsoft Office 365
- Reisebereitschaft innerhalb des DACH-Raums
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse (min. B2 Niveau)

Unsere Benefits

- Anspruchsvolle Aufgaben innerhalb eines motivierten Vertriebsteams
- Unterstützung bei der persönlichen Weiterentwicklung durch z. B. Schulungen und Mentoring
- Ein sicherer Arbeitsplatz mit vielfältigen Entwicklungs- und Aufstiegschancen in Bochum
- Teamarbeit mit hohem Wissenstransfer
- Ein attraktives Gehaltsmodell inkl. Leistungsprämie und Sozialleistungen sowie Möglichkeit eines Firmenwagens
- Flexible Arbeitszeiten, flache Hierarchien, ein hochmotiviertes Arbeitsumfeld sowie eine offene und faire Unternehmenskultur
- Moderne, leistungsstarke Arbeitsumgebung und Arbeitsausstattung
- Optimale Einarbeitung und Home-Office Möglichkeit
- Freie Getränke, Kaffee und eigene attraktive Bürogebäude mit Fitnessraum und Fußballplatz

Bei GBTEC werden Sie Teil eines motivierten und smarten Teams. Als eines der am stärksten wachsenden Unternehmen im Ruhrgebiet und einer der führenden Spezialisten für die Digitale Transformation, bieten wir Ihnen optimale Karrierechancen und Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Wir sind überzeugt davon, dass die Kombination aus freien Entfaltungsmöglichkeiten, Leidenschaft und Teamwork zu innovativen Bestleistungen führt. Wir bei GBTEC unterstützen unsere Kunden im nationalen sowie internationalen Umfeld mit fundiertem Know-how und einzigartigen Produkten in allen Bereichen der digitalen Transformation. **Jetzt bewerben:** Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung über unser intuitives Bewerbungsformular auf der Karriereseite unserer Homepage <https://www.gbtec.com/de/karriere/stellenangebote/#job-1528602> oder alternativ an recruiting@gbtec.com. Für Fragen steht Ihnen Frau Ellen Tenkamp unter 0234 97645-157 gerne zur Verfügung. GBTEC steht für gelebte Vielfalt und schätzt daher alle Bewerbungen, unabhängig der Nationalität, der ethnischen und/oder sozialen Herkunft, des Geschlechts, der Religion oder Weltanschauung, einer Behinderung, des Alters oder der sexuellen Identität.