



Werkstudent Sales / Vertrieb (m/w/d)

Als **Werkstudent Sales / Vertrieb (m/w/d)** unterstützt Du unser Vertriebsteam aktiv dabei weltweit Kundenbeziehungen erfolgreich aufzubauen und zu betreuen. Damit bewegst Du Dich in einem strategisch wichtigen Bereich unseres Unternehmens und hilfst uns, unseren Brand national wie international weiter auszubauen. Als Teil unseres Teams, erhältst Du spannende Einblicke in eine Inbound-getriebene Vertriebsabteilung mit hochmotivierten Mitarbeitenden.

Deine Aufgaben

- Aktive Unterstützung des Vertriebs im Rahmen des Akquise Prozesses
- Überarbeitung von Kundenpräsentationen
- Erstellung von Angeboten und Preisinformationen
- Bearbeitung allgemeiner Sales-Anfragen und Erstkontaktaufnahme potenzieller Neukunden
- Nachhaltung unserer diversen Produkt-Webinare
- Anlage und Pflege von Kontakten, Verkaufschancen sowie Absatzmöglichkeiten in unserem CRM-System Dynamics 365
- Mitwirken bei der Abwicklung von Ausschreibungsunterlagen

Dein Profil

- Erfolgreiches Studium im Bereich Sales Management, Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaft, Vertrieb, Wirtschaftsinformatik o.Ä.
- Du studierst mind. noch 1,5 Jahre
- Idealerweise erste Praxiserfahrung im Vertrieb
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office, insbesondere Excel
- Hohe Affinität und Begeisterung für die IT
- Ausgeprägte Kundenorientierung sowie ein sicheres und überzeugendes Auftreten
- Zuverlässige, strukturierte Arbeitsweise und Organisationstalent
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Begeisterung für neue Herausforderungen und eine hohe Lernbereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse

Bei GBTEC wirst du Teil eines motivierten und smarten Teams. Als eines der am stärksten wachsenden Unternehmen im Ruhrgebiet und einer der führenden Spezialisten für die Digitale Transformation, bieten wir dir optimale Karrierechancen und Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Wir sind überzeugt davon, dass die Kombination aus freien Entfaltungsmöglichkeiten, Leidenschaft und Teamwork zu innovativen Bestleistungen führt. Wir bei GBTEC unterstützen unsere Kunden im nationalen sowie internationalen Umfeld mit fundiertem Know-how und einzigartigen Produkten in allen Bereichen der digitalen Transformation.

Jetzt bewerben: Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung über unser intuitives Bewerbungsformular auf der Karriereseite unserer Homepage <https://www.gbtec.com/de/karriere/stellenangebote/#job-1301561> oder alternativ an recruiting@gbtec.com

Für Fragen steht Dir Frau Ellen Tenkamp unter 0234 97645-157 gerne zur Verfügung. GBTEC steht für gelebte Vielfalt und schätzt daher alle Bewerbungen, unabhängig der Nationalität, der ethnischen und/oder sozialen Herkunft, des Geschlechts, der Religion oder Weltanschauung, einer Behinderung, des Alters oder der sexuellen Identität.

Unsere Benefits

- Praktische Ausbildung im Vertriebsumfeld und Mitarbeit bei spannenden Projekten
- Sicherer Arbeitsplatz mit vielfältigen Entwicklungschancen sowie Möglichkeit der Übernahme nach dem Studium
- Flexible und an Dein Studium angepasste Arbeitszeiten sowie eine offene und faire Unternehmenskultur
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten sowie moderne, leistungsstarke Arbeitsumgebung und Arbeitsausstattung
- Flache Hierarchien, ein hochmotiviertes Arbeitsumfeld sowie eine offene und faire Unternehmenskultur
- Attraktives Bürogebäude mit Fitnessraum und Fußballplatz sowie freien Getränken runden das Angebot ab



SCAN ME