



ÜBER UNS

Hast Du Spaß am Vertrieb und am Kontakt zu internationalen Kunden? Möchtest Du uns dabei helfen, unsere Marktführerschaft weiter auszubauen? Dann suchen wir genau Dich!

Die Machineseeker Group betreibt mit den Online-Marktplätzen Maschinensucher, Machineseeker, TruckScout24, Gebrauchtmachines sowie Werkzeugen das führende Netzwerk für gebrauchte Maschinen und Nutzfahrzeuge in Europa. Mehr als 12.000 Anbieter inserieren derzeit über 250.000 Maschinen auf den Plattformen. Über 15 Millionen monatliche Besucher erzeugen dabei ein jährlich vermitteltes Anfragevolumen von mehr als 120 Milliarden Euro. Seit 1999 wächst die Firma jedes Jahr profitabel, sodass wir unser Team fortlaufend verstärken.

Wir setzen konsequent auf Working from Office. Mehr Innovationen („Gespräche an der Kaffeemaschine“), bessere Arbeitsbedingungen (Breitband, Klimaanlage, 3 Bildschirme, große Schreibtische etc.), optimale Einarbeitung, höhere Bindung, Schaffung Firmenkultur (inkl. Koch, Fitnessraum und -coach) sowie saubere Trennung Office/Wohnung.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Essen suchen wir einen

(Junior) Sales Manager (m/w/d)

in Vollzeit, Teilzeit oder auf Werkstudenten-Basis

WAS WIR BIETEN

- Überdurchschnittliches Startgehalt
- 38,5 Wochenstunden & 29 Urlaubstage im Jahr
- Enge Zusammenarbeit mit dem CSO & der Geschäftsführung
- Viel Verantwortung & Gestaltungsspielraum bei einem der erfolgreichsten Internetunternehmen des Ruhrgebiets
- Möglichkeit, beim stark wachsenden Marktführer mit dem besten Team viel zu lernen
- Moderne Unternehmenskultur und dynamisches Arbeitsumfeld

UNSERE BENEFITS

- Klimatisiertes, neues & großzügiges Büro (nur wenige Gehminuten vom Essener Hbf)
- Flexible Arbeitszeiten & flache Hierarchien
- Fitnessraum & Personal Trainer
- Kostenlose Getränke & Verpflegung, inklusive Koch
- Ergonomische Stühle & höhenverstellbare Schreibtische
- Individueller Englischunterricht bei Interesse
- Regelmäßige Teamevents sowie Sommer- und Weihnachtsfest

DEINE AUFGABEN

- Du gewinnst nachhaltig Neukunden mit Fokus auf D/A/CH & Europa
- Du bist Markenbotschafter (m/w/d) unseres Premium-Produkts im Ausland
- Du berätst & betreust unsere internationalen Bestandskunden
- Du treibst das Business Development voran
- Du kooperierst eng mit der Marketing-Abteilung & realisierst erfolgreich Vertriebsstrategien

DEIN PROFIL

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium
- Du hast idealerweise erste Arbeitserfahrungen im internationalen Vertrieb sammeln können, bspw. im Direktvertrieb, Telesales oder in der Kaltakquise
- Du arbeitest selbstständig & bringst eine Affinität für digitale Geschäftsmodelle mit
- Deine starken Kommunikationsfähigkeiten zeichnen Dich aus & Du verkaufst gerne
- Du hast hervorragende Englischkenntnisse & sehr gute Deutschkenntnisse in Wort & Schrift, weitere Sprachen sind ein Plus

INTERESSIERT?

Sende Deinen Lebenslauf an jobs@maschinensucher.de.
Tipp: Schreib alle Abschlussnoten mit in den CV, um den Kennenlernprozess zu beschleunigen.

Deine persönliche Ansprechpartnerin

Felicitas Engel

Machineseeker Group GmbH
Kronprinzenstr. 9
45128 Essen

+49 (0) 201 857 86 125
jobs@maschinensucher.de



MASCHINENSUCHER.DE
DER FÜHRENDE MARKTPLATZ FÜR GEBRAUCHTMASCHINEN

OFFIZIELLER SPONSOR VON:

